**Japanese Sales & Marketing Intern**

eMoldino은 투자, 사업개발, 세일즈와 마케팅을 진행하는 기업이며 현재 산업 자동화 분야 AI/ML 솔루션 업체의 글로벌 확장에 집중하고 있습니다. 당사는 “스마트 팩토리”, AI/ML을 통해 삼성전자, HP, 아모레퍼시픽, 로레알 외 다수의 Fortune 500 기업들을 대상으로 공급망을 혁신하는 솔루션을 도입한 이력을 갖고 있습니다. 당사는 벤츠, GM, 유니레버를 포함한 대형 제조업체 대상으로 지속적으로 확장하고 있습니다.

\*\***국내 거주 중인 일본인 / 재일교포 (이해도 높고 네이티브 일본어 가능한 한국인)**

**주요업무**

* 고객 및 주문 관리
* 일본PM과 함께 고객, 시장 분석 및 마케팅 전략 수립
* 검색 광고(구글, 야후 등) 및 SEO관리
* 바이럴 마케팅 플랫폼 관리
* B2B콘텐츠 마케팅 업무수행
* B2B세일즈 매니저와 협업을 통한 영업지원
* 번역통역 업무 (자료검색, 파워포인트 작성 등)

**자격요건**

* 언어: 일본어(원어민 수준), 한국어OR 영어 (업무 상의 의사 소통 가능한 수준)
* 학력: 대학(4년) 졸업예정자 또는 졸업자
* 경력: 신입/경력 (연수 무관)
* 국적: 대한민국 (일본어 원어민 수준) 또는 일본(한국 내 거주자)
* 글로벌 고객 관점에서 브랸드를 이해하고 표현할 수 있는분
* 커뮤니케이션 전략을 디지털 콘텐츠(텍스트/비주얼)로 구현할 수 있는분

**우대사항**

* B2B 영업 경험자 우대
* 지원분야 국가(일본)의 문화를 이해하고 있는 분
* 커뮤니케이션 스킬 (Speaking & Writing)

**지원방법 & 전형절차**

**지원기간:** 5월28일(금) ~ 6월 3일 (목) 오후 2시

**지원방법:** 채용이메일 지원 (**[recruit@emoldino.com](mailto:recruit@emoldino.com))**

**전형절차:** 1. 서류 (한글or영어 이력서 제출)＞ 2. 대면 인터뷰 ＞ 4. 수습 기간 3개월 이후 정규직 전환

**근무형태:** 인턴 (수습기간 3개월 후 정규직 전화 여부 결정)

**급여사항:** (수습기간 3개월) 200만원, 추후 협의

**근무지역:** 서울특별시 종로구 종로 51 (종로타워) 19층

**근무요일/시간:** 주 5 일(월~금) 오전 9시~오후 6시

* **복리후생:** 식대 및 간식 제공
* PC, Mac 등 필요 업무 장비 및 용품 지원
* 교육비 지원
* 도서 구매
* 수평적 조직문화
* 주5일 근무 (\*야근없음\*)
* 4대보험 가입