**노바티스 주식회사 채용정보**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **참여기업명** | **노바티스 주식회사** | **대표자명** | 문학선 |
| **기업종류** | 의약품 도소매 | **홈페이지** | www.novartis.co.kr |
| **본사주소** | 서울시 중구 통일로 10 연세재단 세브란스 빌딩 18층 | | |
| **채용형태** | 정규직 | | |
| **채용예상일정** | 2017년 하반기 | | |
| **채용 직무별**  **자격요건**  **모집학과, 인원 등** | 채용분야: 영업  자격요건: 4 years university degee Intermediate in both written and spoken English  모집학과: 무관  모집인원: 0명 | | |
| **우대사항** | Experience sales or marketing experience in Pharmaceuticals industry. | | |
| **채용절차** | 현장면접 -> 매니저 면접 -> 적성검사 -> 임원 면접 | | |
| **제출서류** | 자유양식 이력서 or 현장채용 입사지원서 | | |

**근로조건**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **대졸신입**  **연봉** | **인턴(초봉/기간)** |  |
| **수습(초봉/기간)** |  |
| **정규직 연봉** | 3100만원 |
| **성과급** | 1380만원(개인성과에 의해 변동) |
| **근 무 지** | 서울, 부산, 대구, 광주, 대전 | |
| **근무시간** | 09:00 – 18:00 | |
| **복리후생** | **4대보험, 자기개발비 지원 등** | |

**채용 직무 상세정보**

1. Sales growth (market share & market share growth).

2. Meet Quantity, Targeting, targets as set by company, Quality (QTQ)

3. Implement sales call target, grading and key message deliver for the successful sales force effectiveness.

4. Provide and maintain effective relationship with target doctors

5. Personal development on product knowledge and therapies.

6. Ensure all promotional activities and promotional materials are used in accordance with the NP4 code of conduct and guidelines.